

## TUNA SATAK, BATHI SANAK: CARA BERNIAGA TANPA RUGI ORANG JAWA

(TUNA SATAK, BATHI SANAK: THE JAVANESE WAY OF DOING BUSINESS WITHOUT LOSS)

SETYAWAN, A.

*Institute of Islamic Studies Sunan Giri (INSURI) Ponorogo, Jawa Timur, Indonesia.  
e-mail: setyawanagus09[at]gmail.com*

(Received 10<sup>th</sup> September 2025; revised 25<sup>th</sup> November 2025; accepted 02<sup>nd</sup> December 2025)

**Abstrak.** Cara berniaga masyarakat modern identik dengan penerapan prinsip ekonomi yang ketat. Mereka berusaha mendapatkan keuntungan sebesar-besarnya dengan modal sesedikit mungkin. Prinsip ini tidak salah, namun tidak bisa diterapkan secara mutlak. Jika yang dicari hanya keuntungan, produsen akan sewenang-wenang terhadap konsumen. Untuk menghindari perilaku kasar dalam berniaga, masyarakat Jawa punya cara berniaga secara manusiawi. Terdapat keterbatasan etika dalam penerapan prinsip ekonomi yang perlu dijadikan pedoman. Masyarakat Jawa punya solusinya dengan menggunakan kaedah “tuna satak bathi sanak”. Penelitian ini berfokus pada penjual jasa parkir di sekitar kota Ponorogo. Subjek penelitian adalah juru parkir kendaraan di pinggir jalan kota Ponorogo. Kajian dilakukan dengan pendekatan antropologi untuk memperoleh pemahaman mendalam mengenai penerapan sistem perniagaan masyarakat tradisional Jawa. Data digali dengan menggunakan etnografi langsung, dan makna-makna yang terkandung di dalamnya ditafsirkan secara fenomenologis. Hasilnya adalah pemahaman bahwa secara tradisional masyarakat Jawa mempunyai kearifan lokal dalam berniaga. Keuntungan tidak dipandang sekedar menambah materi yang diperoleh, namun ada manfaat materi yang jauh lebih penting. Keistimewaan inilah yang dinamakan kekeluargaan atau persaudaraan, sehingga masyarakat Jawa tidak merasa rugi dalam berniaga.

**Katakunci:** *niaga, Jawa, satak, sanak*

**Abstract.** Modern people's way of doing business is synonymous with the strict application of economic principles. They try to get the maximum profit with as little capital as possible. This principle is not wrong, but it cannot be applied absolutely. If only profits are sought, producers will be arbitrariness towards consumers. To avoid oppressive behavior in business, Javanese people have ways to do business humanely. There are ethical limitations in the application of economic principles that need to be used as guidance. Javanese people have a solution using the "tuna satak bathi sanak" business system. This research focuses on parking service sellers around the city of Ponorogo. The research subjects were vehicle parking attendants on the side of the road in the city of Ponorogo. The research was carried out using an anthropological approach to gain an in-depth understanding of the application of the traditional Javanese people's business system. The data was extracted using direct ethnography, and the meanings contained therein were interpreted phenomenologically. The result is an understanding that traditionally, Javanese people have local wisdom when doing business. Profit is not seen as just increasing the material obtained, but there are material benefits that are much more important. This advantage is called relatives or brotherhood so that Javanese people do not feel lost in business activities.

**Keywords:** *business, Jawa, satak, sanak*

### Pengenalan

Menurut Nasr, kegagalan manusia moden ialah mereka semakin hilang wawasan kerohanian (Nasr, 1975). Kemodenan ibarat kapal pecah di tengah lautan yang hilang arah dan destinasi (Setyawan, 2016). Keadaan ini disebabkan oleh manusia moden cenderung untuk berfikir secara positivistik berasaskan material. Mereka melihat kebahagiaan sebagai pemenuhan keperluan material fizikal seperti harta benda dan kesenangan duniawi. Begitu juga dalam menjalankan perniagaan dan aktiviti

seumpamanya. Pandangan umum manusia pada hari ini ialah perniagaan adalah satu aktiviti perniagaan dengan modal yang serendah mungkin dengan keuntungan yang sebanyak mungkin. Jika ini digunakan sebagai garis panduan ia akan menyebabkan banyak masalah. Dalam ajaran Islam, tidak boleh melakukan jual beli atau berniaga dengan cara menindas pihak lain (Kinanti et al., 2022). Monopoli perdagangan juga dilarang sama sekali. Dalam Islam haram memakan hasil riba. Salah satu hasil riba ialah di mana perkhidmatan atau keuntungan sesuatu perniagaan melebihi yang sepatutnya. Malah pada pandangan Islam, berkongsi rezeki dengan orang lain adalah lebih diutamakan. Dalam rukun Islam yang ketiga, umat Islam diwajibkan membayar zakat dengan memberikan 2.5% daripada harta mereka kepada asnaf. Dalam al-Quran, perintah berzakat berjalan seiring dengan perintah solat, aqimi al solat wa atu al zakat.

Ajaran sebegini sebenarnya telah wujud dalam kearifan tempatan masyarakat Jawa sejak dahulu lagi. Orang Jawa terkenal sangat peramah dan suka menolong orang lain. Mereka mengutamakan kepentingan bersama daripada kepentingan peribadi. Berkongsi dan tolong menolong merupakan ajaran utama dalam tradisi masyarakat Jawa. Prinsip hidup dan ajaran kebajikannya sering digariskan dalam petikan ringkas, antaranya yang terkenal ialah tuna satak, bathi sanak (hilang harta, keuntungan saudara). Mutiara hikmat ini menunjukkan etika masyarakat Jawa dalam berniaga dengan baik. Mereka tidak memburu keuntungan sesaat tetapi mengutamakan keuntungan yang lebih besar iaitu dalam bentuk persaudaraan (Wijayanti, 2018a; Pitoyo, 2008). Petikan ini nampaknya semakin tidak dikenali oleh generasi milenial, walaupun mereka masih biasa dengan konsep perkongsian. Generasi muda Jawa hari ini hanya mengetahui konsep derma dan perkongsian sebagai pelaksanaan aktiviti sosial biasa. Mereka masih belum mencapai intipati etika sosial yang mendalam (Senda et al., 2024). Terutama dalam perniagaan. Kebanyakan yang berpegang kepada prinsip ini adalah mereka dari generasi yang lebih tua atau yang sudah matang dalam psikologi sosial. Generasi milenial sememangnya generasi yang terbentuk hasil daripada perjuangan kemodenan.

Tuna Satak, Bathi Sanak mempunyai pandangan falsafah yang mendalam. Bukan sekadar berkongsi seperti biasa. Tetapi ia adalah hikmah dan bukti kematangan bagi orang Jawa. Untuk hidup, usaha adalah disyorkan, tetapi usaha mesti seimbang dengan keadaan sosial. Pasaran tradisional menjunjung kepentingan persaudaraan daripada perkara material (Khafidz, 2023; Setyaningsih et al., 2019). Keadaan ini nampaknya tidak berlaku di pasaran moden, terutamanya di pasaran dengan media dalam talian. Setiap rupiah dikira secara rigid menggunakan formula ekonomi tulens. Penyelidikan ini cuba melihat keadaan lain dalam profesion perniagaan lain, terutamanya dalam sektor perkhidmatan. Dalam kes ini, perkhidmatan tenaga jualan adalah untuk memberi perkhidmatan kepada pengguna tempat letak kereta. Mereka dikenali sebagai petugas letak kereta (Jukir) yang menjual buruh untuk menyelenggara dan menguruskan parkir kenderaan. Walaupun mereka tidak berdagang dengan modal, mereka mempunyai tenaga, kemahiran dan tanggungjawab. Mereka bekerja sepanjang hari di luar dalam keadaan cuaca yang melampau sudah tentu. Panas dan hujan adalah cabaran. Jika di tunaikan, sudah tentu modalnya juga tidak kecil. Kekuatan fizikal sangat penting. Dengan keadaan penat seperti ini, adakah tuna satak, saudara bathi masih diambil kira oleh mereka? Atau ia telah lenyap seiring dengan prinsip ekonomi moden yang hanya berorientasikan material.

Objek kajian ini berbeza dengan kajian terdahulu yang mana subjeknya adalah peniaga (Shodiq et al., 2023). Penyelidikan ini cuba melihat realiti penjual perkhidmatan dalam bentuk kakitangan dan kemahiran parkir. Satu profesion yang

jarang dilihat secara terperinci. Lazimnya profesion ini lebih dilihat dari sisi negatif seperti kes parkir haram dan samseng (Tenau, 2022; Andriani et al., 2021; Koem, 2016). Pekerja dalam sektor ini adalah pekerja keras dalam persekitaran sosial yang sukar juga. Tidak sedikit daripada mereka yang berkaitan dengan berebut tempat letak kereta dan samseng. Tetapi sebaliknya, mereka sangat diperlukan oleh masyarakat dalam kehidupan sosial seharian.

## **Instrumen dan Metod Kajian**

Penyelidikan ini menggunakan pendekatan antropologi dengan teknik penulisan etnografi (Wijaya, 2018b; McCurdy et al., 2004; Spradley, 1997). Kaedah ini digunakan untuk mendapatkan data secara langsung dengan temu bual mendalam tidak berstruktur. Mengenali dan berinteraksi secara langsung dengan pemberi maklumat adalah cara etnografi yang paling tulen. Temu bual mendalam ini dijalankan tanpa struktur supaya suasana perbualan tidak kaku dan tidak kelihatan formal. Temu bual tidak formal dikhuatiri oleh informan yang akan menutup diri kerana merasakan dirinya disoal siasat, maka teknik ini dielakkan. Selain daripada temu bual tidak berstruktur, pengkaji juga menggunakan teknik pemerhatian peserta dengan memerhati secara terus aktiviti yang dijalankan oleh penjaga parkir. Dengan cara ini, diharapkan data akan diperolehi dalam bentuk dokumentasi nota lapangan yang sah. Selain itu, ia disokong oleh data sekunder dalam bentuk dokumen rasmi dan tidak rasmi yang berkaitan dengan penyelidikan. Kaedah ini dilakukan menggunakan teknik fenomenologi (Dhavamony, 1995). Analisis data dilakukan dengan cara menyusun, mengedit dan menganalisis data yang telah dikumpul (Moleong and Surjaman, 2014). Proses analisis dijalankan menggunakan teknik model huraian tebal Geertz (Geertz, 2017). Kaedah ini digunakan untuk mendapatkan gambaran terperinci tentang subjek kajian. Adapun subyek penelitian adalah para Juru Parkir di sekitar kota Ponorogo. Diambil sampling tiga orang dengan pertimbangan peneliti sudah cukup mengenal dengan baik serta telah menjalankan profesinya sudah cukup lama. Untuk melindungi privasi maka nama informan tidak ditulis lengkap (*Jadual 1*).

*Jadual 1. Nama Narasumber.*

Nama	Usia	Lama Kerja	Lokasi Kerja	Pendidikan
Agung W	40 tahun	9 tahun	Jl. Urip Sumoharjo	Sarjana (S1) Ilmu Politik
Slamet R	42 tahun	11 tahun	Jl. Gajah Mada	SMP
Kateno	51 tahun	12 tahun	Jl. Soekarno - Hatta	SMP

## **Dapatan dan Perbincangan Kajian**

Profesi mereka sebagai penjaga parkir sebenarnya bukanlah profesion yang mereka harapkan. Seperti Agung yang sebelum ini bercita-cita menjadi pekerja dengan latar belakang saintifik yang diperolehi. Menjadi Atendan Parking bukanlah sesuatu yang disengajakan kerana ia bermula dengan hanya dijemput oleh rakan. Secara kebetulan, Agung menyertai komuniti yang mengandungi pengikut gaya pencak silat yang sangat terkenal di Ponorogo. Sekolah pencak silat ini mempunyai bilangan ahli yang sangat ramai dan tersebar di luar negara. Kebetulan rakan Agung merupakan jurulatihnya dan merupakan ketua geng pemerintah di sekitar Pasar Legi. Dia mengawal lokasi parkir di seluruh Pasar Legi dan jalan-jalan di sekitarnya. Bertitik tolak daripada ini, Agung

berasa selesa dengan profesion penjaga parkir. Walaupun profesion ini tidak seperti yang diharapkan pada asalnya, ia akhirnya diteruskan sehingga kini:

*“Jane biyen pengin dadi pegawai kantoran Mas...tapi gak klebu-klebu. Akhire diajak Mbah Met parkir ternyata lumayan....awale abot jane...kadang ya rodok isin. Tapi saiki wis nyaman...he he. Mayan hasile kenek ngge nyekolahke anak sampek kuliah”.*

*(Sebenarnya dulu ingin menjadi pegawai kantor Mas...tapi tidak masuk-masuk. Akhirnya diajak Mbah Met parkir ternyata lumayan...awalnya berat...kadang juga agak malu. Tapi sekarang sudah nyaman...he he. Hasilnya lumayan bias untuk menyekolahkan anak hingga kuliah)*

*(Agung W, komunikasi pribadi, 8 Juli 2024).*

Slamet mengalami keadaan yang berbeza, di mana dia tidak mempunyai aspirasi untuk menjadi pekerja pejabat. Dia berasa tidak sesuai bekerja sebagai pekerja pejabat kerana pendidikannya tidak mencukupi. Pada fikirannya, yang penting dapat bekerja secara konsisten setiap hari supaya dapat menyara keluarga. Slamet menamatkan pengajian di sekolah menengah rendah negeri di Ponorogo pada tahun 1997. Tetapi dia tidak melanjutkan pelajaran kerana kekangan kewangan. Selain itu, dia tidak pernah dinaikkan pangkat kerana grednya tidak menepati piawaian kenaikan gred.

*“aku iku gak pinter mas...kat sekolah biyen kowe ngerti nek aku goblok...he he. Eling pora kelas 5 SD ngendog. Daripada nerusne sekolah Cuma ngentekne duwit mending kerjo wae sak eneke...penting halal. Dadi tukang parkir ngeneiki wae wis lumayan kok...penting sehat iso budal oleh duwit...kenek ngge nyekolahne anak ben pinter...ora koyo aku...ha ha”.*

*(Aku tak pandai la kak.. dari sekolah kau tahu aku ni bodoh... he he. Awak ingat saya tak masuk darjah 5 masa sekolah rendah? Daripada sambung belajar hanya berbelanja, lebih baik berusaha sehabis daya...yang penting halal. Sekadar jadi penjaga parking macam ni pun not bad... yang penting sihat nak pergi cari duit... hantar anak sekolah jadi pandai... bukan macam aku... ha ha)*

*(Slamet R, komunikasi pribadi, 10 Juli 2024).*

Hampir sama dengan Slamet, Kateno juga tidak begitu berharap untuk menjadi pekerja pejabat. Lelaki yang berasal dari Pacitan ini juga berhijrah ke Ponorogo dengan harapan mendapat rezeki yang lumayan. Bersama isterinya yang juga berasal dari Pacitan, beliau bertahan hingga ke hari ini di Ponorogo. Isterinya berjaya bersekolah sehingga tamat kolej dan menjadi guru PAUD di Ponorogo. Ini tidak boleh dipisahkan daripada sokongan Kateno. Anak-anaknya juga pergi ke kolej dan menjadi graduan. Kateno malah mampu membeli rumah subsidi kerajaan daripada kerjanya sebagai penjaga parkir.

*“Pendidikanku rendah mas...penting aku iso kerja halal...alhamdulillah aku cocok dadi jukir mas...pernah kerja serabutan tapi gak cocok...malah parkir wae santai lan hasile gak sepiro elek...kerja halal akeh berkahe mas buktine bojoku iso lulus kuliah dadi guru PAUD...anakku iso kuliah...wis syukur banget mas”.*

*(Pendidikanku rendah mas...yang penting aku bisa kerja halal...Alhamdulillah aku cocok jadi Juru Parkir Mas...pernah kerja serabutan tapi tidak cocok...lebih baik parkir saja bisa santai dan hasilnya tidak begitu jelek...kerja halal banyak berkahnya mas buktinya istriku bisa lulus kuliah dan jadi guru PAUD...anakku bisa kuliah...sudah syukur banget mas)*

*(Kateno, komunikasi pribadi, 11 Juli 2024).*

Tiada jumlah tepat penjaga parkir di Ponorogo kerana pekerjaannya sangat fleksibel. Sekurang-kurangnya tiga orang informan di atas merupakan penjaga parkir yang cukup dikenali masyarakat dan pemerintah Kabupaten Ponorogo memandangkan lamanya mereka bekerja. Lokasi tempat mereka bekerja juga tetap, mereka tidak berpindah sehingga sekarang. Kewujudan mereka mendapat apresiasi yang tinggi baik oleh Pemerintah Kabupaten Ponorogo maupun Masyarakat (Jamalina et al., 2023). Uang hasil parkir mereka kumpulkan setiap hari dan setiap bulannya mereka menyetorkan ke Dinas Pendapatan daerah Kabupaten Ponorogo sebesar Rp. 400.000,- hingga Rp. 500.000,- tiap bulannya. Mereka setor rutin ke petugas agar uang sampai ke kas daerah. Tapi beberapa kasus dana tersebut justru dikorupsi (Ristanto, 2024). Setiap hari Juru Parkir dapat mengumpulkan rata-rata Rp. 75.000,-. Jika kondisi sepi paling tidak dapat Rp. 30.000,- dan jika sedang ramai bisa dapat hingga Rp. 150.000,- dalam sehari. Ruang letak kereta juga mempunyai pengaruh yang besar terhadap pendapatan. Sebagai contoh, tempat letak kereta Agung terletak di hadapan sebuah farmasi yang terkenal dengan ramai pengunjung. Pendapat Agung, antara ketiga-tiganya, sekurang-kurangnya dapat poket IDR 100,000 sehari Ini berbeza dengan Kateno yang berada di hadapan kedai elektronik yang tidak begitu ramai pengunjung. Pendapatannya di bawah Agung yang rata-ratanya sekitar Rp. 80,000,- setiap hari. Dan itu sehingga malam bekerja. Terdapat lebih sedikit tempat untuk Slamet meletak kenderaan di sekitar bank persendirian yang terdapat banyak penjaga parkir dan samseng. Dia hanya boleh mengantongi purata Rp. 50,000,- sehari. Itu pun kalau agak sesak dengan pengunjung.

Purata panjang lokasi parkir ialah 100 meter di tepi jalan. Lokasi yang agak panjang sebenarnya. Namun, tidak semuanya strategik kerana terpengaruh dengan tempat kunjungan pengguna, contohnya kedai atau tempat perkhidmatan awam yang lain. Proses plot untuk lokasi ini sering mengakibatkan konflik dengan penjaga tempat letak kereta lain, terutamanya penjaga parkir haram (Sujarwoko, 2023). Dengan pendapatan biasa-biasa ini, sudah tentu mereka perlu menguruskan kewangan dengan baik. Untuk dapat membiayai keperluan primer dan mungkin sekunder keluarga mereka. Telah terbukti dengan hasil temu bual di atas bahawa mereka mampu menguruskan kewangan yang diperolehi bagi memenuhi keperluan asas mereka dalam bentuk pakaian, makanan dan tempat tinggal (pakaian, makanan dan tempat tinggal). Agung, Slamet dan Kateno dapat menghantar anak mereka ke sekolah. Sementara Agung dan Kateno mampu membeli rumah dengan subsidi daripada kerajaan. Ini bermakna mereka bertiga hidup dengan standard minimum sebuah keluarga. Walaupun begitu, mereka tetap cuba berkongsi dengan orang lain. Apabila penyelidik bertanya sama ada mereka pernah mendengar istilah "tuna satak, bathi sanak" ternyata Agung dan Kateno tahu maksud istilah ini. "Iku artinya rugi bandha, tapi untung paseduluran (yang artinya hilang harta, memperoleh saudara)," kata Agung. Sementara itu, Slamet tidak memahami istilah ini. "Saya koyo tau dengar mas (saya rasa saya pernah dengar, bro)," kata Slamet. Apabila

diterangkan, dia langsung teringat bahawa itu adalah pelajaran semasa di sekolah rendah, Bahasa dan Sastera Jawa.

Mereka sangat setuju dengan istilah Jawa tersebut. Menurut mereka apapun kondisinya harus tetap berbagi kepada siapapun, khususnya tetangga dekat. Terbukti dalam mereka selalu tidak mau diberikan imbalan uang parkir dari siapapun yang mereka kenal, khususnya tetangga dekatnya. “Gak patut mas nek aku gelem pean bayar, lagian cuma Rp. 1000,- wae kok...sik larang pasedulurane (Tidak selayaknya kalau saya mau anda bayar parkirnya, dan juga hanya Rp. 1000,- saja kok...masih mahal persaudaraannya)”. Hal serupa juga diungkapkan oleh Kateno dan Slamet. Mereka sepakat untuk tidak menerima imbalan dari orang yang sudah dikenal dan dekat, apalagi tetangga. Mengurangi sedikit hasil lebih utama dari pada mengurangi tali persaudaraan. Keekerabatan jauh lebih mahal dari uang. Hampir setiap hari mereka bertiga bertemu rakan, saudara mara atau jiran tetangga yang kebetulan parkir di kawasan tempat mereka bekerja. Jika setiap motosikal berharga Rp. 1000,- untuk setiap parking, jadi jika anda bertemu 10 orang yang anda kenali, anda akan memotong Rp. 10,000,-. Jumlah ini agak besar jika dikira daripada pendapat purata mereka. Penjaga tempat letak kereta ini menjual perkhidmatan tenaga dengan risiko kesihatan fizikal akibat cuaca panas dan hujan yang melampau. Istilah tuna satak, bathi sanak ini sebenarnya telah menjadi bagian yang tak terpisahkan dalam tradisi masyarakat Jawa. Walaupun generasi milenial kurang paham dan bahkan banyak yang tidak mengerti tentang istilah itu. Quote ini merupakan kearifan lokal orang Jawa dalam melakukan perniagaan yang berimbang. Bahkan prinsip berbagi ini sudah ada jauh sejak msyarakat Jawa ada dan diperkuat dengan adanya ajaran-ajaran berbagi dari agama yang masuk (Cahyani et al., 2024; Mursela et al., 2023; Candra et al., 2022; Setyaningsih et al., 2020)

Pada pandangan Agung, faedah material Kateno dan Slamet masih kurang penting daripada faedah bukan material. Sebagai orang Jawa yang masih berpegang teguh pada tradisi, mereka tidak akan melupakan tuna satak, bathi sanak kerana dipercayai merupakan ajaran nenek moyang Jawa. Ajaran ini diturunkan dari generasi ke generasi kepada setiap generasi. Sehingga generasi moden hari ini. Tradisi nilai kerohanian ini amat penting untuk dipelihara. Persaudaraan lebih berharga daripada wang dan harta benda. Satak (kekayaan) dan kerabat (kerabat) tidak sama nilainya. Orang tidak akan senang dengan kekayaan sahaja tanpa saudara mara. Sebaliknya, dengan ramai adik beradik Jawa, mereka pasti akan gembira dengan sendirinya. Ramai saudara membawa banyak rezeki. Bak kata ajaran Islam, perhubungan akan memanjangkan umur dan menambah rezeki (Kusaeri, 2017; Sulaeman, 2017). Tambahan pula, jika dilihat kaitannya dengan zaman moden dan canggih hari ini, maka prinsip Jawa ini adalah penyelesaiannya. Fenomena sekarang ramai yang berniaga hanya bertujuan untuk memperkayakan diri dengan kekayaan yang melimpah ruah dengan harapan mencari kebahagiaan. Namun, sebenarnya ramai yang tidak berpuas hati dengan jumlah kekayaan yang banyak ini. Malah, banyak kes rasuah berjumlah trilion rupiah telah dilakukan oleh golongan elit dan pegawai. Memiliki banyak harta adalah bencana.

Kearifan tempatan tuna satak, bathi sanak membuktikan bahawa kaya dan bahagia tidak selalu diukur dengan jumlah wang dan harta benda yang ada. Jauh melebihi apa yang dialami oleh penjaga parkir ini, kebendaan tidak lebih penting daripada persaudaraan. Mereka tidak pernah merasa rugi dengan membebaskan bayaran parkir kepada jiran, rakan atau saudara terdekat mereka. Walaupun dia bekerja keras walaupun dalam cuaca yang melampau. Penjaga Letak Kereta ini tidak pernah merasa rugi setelah berusaha dan berpeluh, apa yang ada untung lebih besar. Mereka yang mempunyai

kesedaran murni mampu mendapat rasa tuah dengan ramai saudara, kawan dan saudara mara. Faedah seperti ini lebih tahan lama daripada hanya material. Etika perniagaan seperti ini harus dibangunkan dalam konteks tertentu. Sebagaimana Nasr menasihati manusia moden untuk memantapkan lagi kerohanian dengan wawasan ketuhanan dan nilai tradisi yang baik. Semangat berniaga bukan semata-mata untuk mengaut keuntungan material, tetapi lebih daripada itu, berniaga ialah membantu dan berkongsi dengan sesiapa sahaja. Berniaga bukan lagi berlandaskan prinsip "modal terkecil, untung maksimum" tetapi mestilah berlandaskan semangat "tidak menindas dan mengutamakan keseimbangan sosial dengan meningkatkan ikatan silaturahim dan persaudaraan."

## **Kesimpulan**

Prinsip perniagaan Jawa tuna satak, bathi sanak adalah kearifan tempatan yang luar biasa. Ia telah menjadi falsafah hidup orang Jawa yang diturunkan secara turun-temurun dari segi etika perniagaan dalam masyarakat. Kak (saudara mara) lebih berharga daripada satak (harta). Justeru, tiada prinsip kerugian dalam aktiviti perniagaan orang Jawa. Prinsip ini sehati dalam diri penjual perkhidmatan penjaga parkir yang berpendapatan minima tetapi masih mahu berkongsi dengan saudara mara, saudara mara dan jiran tetangga. Tidak mahu dibayar bukan kerana banyak wang. Tetapi kerana etika perniagaan yang mesti dijalankan. Mereka percaya mereka tidak akan mengalami kerugian, sebaliknya keuntungan yang lebih besar dan berkekalan. Berkongsi bermaksud menambah rezeki dan panjang umur mengikut perintah Al-Quran dan Al-Hadith. Faedah menanti di dunia dan akhirat.

## **Penghargaan**

Saya ingin mengucapkan terima kasih kepada sumber dan informan dalam penyelidikan ini. Dia Agung, Kateno dan Slamet, semoga sihat selalu. Juga rakan-rakan di Institut Islam Sunan Giri Ponorogo yang terus menyokong agar artikel ini dapat disiapkan dengan cepat. Tidak lupa juga kepada AJK ICONVIS 2024 yang telah bertungkus lumus menjayakan aktiviti ini.

## **Konflik Kepentingan**

Pengarang mengesahkan bahawa tiada konflik kepentingan melibatkan mana-mana pihak dalam kajian penyelidikan ini.

## **RUJUKAN**

- [1] Andriani, E., Diab, A.L., Nur, J. (2020): Praktek Tukang Parkir Liar Dalam Perspektif Hukum Islam Studi Kasus Di Baruga Kota Kendari. – Fawaid: Sharia Economic Law Review 2(2): 184-195.
- [2] Cahyani, R., Utami, N.R., Ratnasari, E.D., Firmansyah, K., Syah, N.A. (2024): Tradisi Sedekah Bumi dalam Upaya Pelestarian Budaya Jawa di Berbagai Daerah; Blora, Jepara, Brebes, Kendal. – Pena Edukasia 2(2): 60-67.

- [3] Candra, D., Joharis, M., Zulkifli, Z. (2022): BUDAYA SEBAGAI STRATEGI DAKWAH (STUDI KASUS BUDAYA KENDURI MASYARAKAT JAWA DESA SIJAMBI). – KOLONI 1(2): 359-367.
- [4] Dhavamony, M. (1995): Fenomenologi agama. – Kanisius 336p.
- [5] Geertz, C. (2017): The interpretation of cultures. – Basic Books 470p.
- [6] Jamalina, M., Purnomo, R.A., Cahyono, Y., Hamidah, H., Winanto, A.R. (2023): Kepuasan Petugas Dinas Perhubungan dan Kinerja Juru Parkir Tepi Jalan Umum: Upaya Inovasi Pelayanan Kepada Masyarakat. – Gema Wiralodra 14(1): 75-81.
- [7] Khafidz, A.M. (2023): Pedagang Pasar Tradisional: Makna Pasar, Motif, dan Perilaku Pedagang. – Penerbit NEM 67p.
- [8] Kinanti, R.A., Zikwan, M., Sy, S., Almas, B., Nindyningtyas, U., Ei, S., SEi, M., Hasanah, I., Albanjari, F.R., Ilmiah, D., Maulana, A. (2022): Manajemen Bisnis Syariah. – Media Sains Indonesia 279p.
- [9] Koem, F.D. (2016): Tinjauan Ekonomi Islam Terhadap Jasa Profesi Tukang Parkir (Studi Kasus Pasar 45 Kota Manado). – Jurnal Ilmiah Al-Syir'ah 12(1): 18p.
- [10] Kusaeri, A. (2017): Berkah dalam Perspektif Al-Qur'an (Kajian tentang Objek yang mendapat keberkahan). – UIN Syarif Hidayatullah Jakarta 111p.
- [11] McCurdy, D.W., Spradley, J.P., Shandy, D.J. (2004): The cultural experience: Ethnography in complex society. – Waveland Press 190p.
- [12] Moleong, L.J., Surjaman, T. (2014): Metodologi penelitian kualitatif. – Remadja Karya 253p.
- [13] Mursela, M., Kamila, Y., Nurjihad, R. (2023): Nilai Kearifan Lokal Budaya Kenduri di Pulau Bengkalis Ditinjau dari Aspek Agamis dan Sosiologis. – JIPKIS: Jurnal Ilmiah Pendidikan dan Keislaman 3(1): 66-71.
- [14] Nasr, S.H. (1975): Islam and the plight of modern man. – ABC International Group 314p.
- [15] Pitoyo, D. (2008): Tuna satak bathi sanak (kearifan jawa dalam etika bisnis). – Jurnal Filsafat 18(2): 131-155.
- [16] Ristanto, H. (2024): Setoran Retribusi Parkir Ponorogo Bocor hingga 50 Persen. – Radar Madiun Web Portal 6p.
- [17] Senda, S.S., Boe, M.R., Bili, S. (2024): Analisis Fenomena "Fear of Missing Out" di Kalangan Remaja Dalam Arus Perkembangan Teknologi Digital: Analysis of 'Fear of Missing Out' phenomenon among teenage in current digital technology development. – Quantum Journal of Social Sciences and Humanities 5(6): 31-37.
- [18] Setyaningsih, T., Asrihapsari, A., Suryanadi, P. (2019): Javanese local wisdom in family businesses. – Jurnal Akuntansi dan Bisnis 19(2): 208-217.
- [19] Setyawan, A. (2016): Kritik Seni Modern Seyyed Hossein Nasr: Menghidupkan Spiritualitas Dalam Dunia Seni. – CV Senyum Indonesia 163p.
- [20] Shodiq, M.F., Adyani, N.H., Sari, D.R., Aini, N.N. (2023): Kearifan Lokal Tuna Satak Bathi Sanak dalam Transaksi Perdagangan Komunitas Muslim Pedagang Ngruki Sukoharjo. – Al-Isnad: Journal of Islamic Civilization History and Humanities 4(02): 131-148.
- [21] Spradley, J.P. (1997): Metode Etnografi. – Tiara Wacana 330p.
- [22] Sujarwoko, D.H. (2023): Dishub Ponorogo Tertibkan Oknum Juru Parkir "Nakal". – Antara Jatim Web Portal 10p.
- [23] Sulaeman, A. (2017): Konsep Panjang Umur Dalam al-qur'an (Analisis Tahlili terhadap QS Yasin/36: 68). – UIN Alaudin 93p.
- [24] Tenau, I. (2022): FENOMENA TUKANG PARKIR DALAM PERSPEKTIF FENOMENOLOGI. – Journal of Syntax Literate: 7(3): 33p.
- [25] Wijayanti, A. (2018a): Implementation of Javanese local wisdom principles as alternative solution for non-litigation legal aid model for marginal community. – In Proceedings of the Annual Conference on Social Sciences and Humanities (ANCOSH 2018) 6p.
- [26] Wijaya, H. (2018b): Analisis data kualitatif model Spradley (etnografi). – Sekolah Tinggi Theologia Jaffray 3(1): 1-10.